



# NONPROFIT

## CONOSCERE INNOVARE CRESCERE

Corsi 2014 / 2016  
Trento - Milano - Roma





# SCOPRI LA VANTAGGIOSA OFFERTA FORMATIVA E INVIACI SUBITO LA TUA RICHIESTA, I POSTI SONO LIMITATI!

## PACCHETTO SUPER



In regalo per te uno smartphone Iphone 5S - 64 GB oppure un Ipad Air - 64 GB\*

**Tutti i 21 corsi a 2716,00 Euro + IVA.**  
Anticipo di soli 390,00 Euro + IVA.

## PACCHETTO MAXI



In regalo per te uno smartphone Samsung Galaxy S4\*\*

**12 corsi** (5 da 1 g. e 7 da 1,5 gg.)  
a **1531,00 Euro + IVA.**  
Anticipo di soli 280,00 Euro + IVA.

## PACCHETTO CITTÀ

**6 corsi**, con lo **sconto del 20%**, in programma presso **una delle 3 sedi.**  
Anticipo di soli 190,00 Euro + IVA e poi il resto in **3 rate.**

## PACCHETTO SMART

**3 corsi**, con lo **sconto del 10%.**  
Anticipo di soli 100,00 Euro + IVA e poi il resto in **2 rate.**

**Una Giornata**  
di Formazione

**99,00 Euro + IVA**

**Una Giornata e Mezzo**  
di Formazione

**148,00 Euro + IVA**

\* Promozione riservata alle prime 6 sottoscrizioni del **PACCHETTO SUPER**

\*\* Promozione riservata alle prime 10 sottoscrizioni del **PACCHETTO MAXI**

**Riduzione del 15%** nel caso di **due o più partecipanti** della **medesima organizzazione!**

- La quota di iscrizione è da intendersi per persona, è comprensiva del materiale didattico e del pranzo nella giornata del venerdì;
- Nel caso di iscrizione da parte di un'organizzazione, è possibile sostituire il partecipante iscritto indicandone un altro appartenente alla stessa;
- I costi indicati sono al netto dell'IVA;
- L'acquisto del *pacchetto super* da parte di un'organizzazione consente di usufruire di 21 accessi da scalare in misura libera nell'arco dell'intero programma formativo.

## COME ISCRIVERSI



**STAMPA** il seguente modulo d'iscrizione fronte/retro;



**SPUNTA** la/le casella/e corrispondente/i ai corsi di tuo interesse;



**COMPILA** il modulo con i dati *del partecipante* e quelli *per la fattura*;



**SOTTOSCRIVI** le clausole contrattuali;



**INVIA** il modulo d'iscrizione compilato contestualmente alla copia della ricevuta di pagamento della quota d'iscrizione.



# SCEGLI I CORSI

| Codice Corso | Titolo Modulo   | Durata in ore | Relatore                        | Livello Corso | Data  | Sede   | Tema* |                          |
|--------------|---|---------------|---------------------------------|---------------|---|--------|-------|--------------------------|
| M01          | Raccogliere Fondi attraverso Lasciti testamentari                               | 12            | Stefano Malfatti                |               | Venerdì 3 ottobre 2014 (h 9/18)<br>Sabato 4 ottobre 2014 (h 9/13)       | Milano |       | <input type="checkbox"/> |
| R02          | L'Accesso ai Fondi Europei 2014/2020  | 12            | Tiziano Blasi                   |               | Venerdì 7 novembre 2014 (h 9/18)<br>Sabato 8 novembre 2014 (h 9/13)     | Roma   |       | <input type="checkbox"/> |
| R03          | Preparazione e gestione di un Progetto Europeo                                  | 12            | Tiziano Blasi                   |               | Venerdì 14 novembre 2014 (h 9/18)<br>Sabato 15 novembre 2014 (h 9/13)   | Roma   |       | <input type="checkbox"/> |
| T04          | Management: le strategie di sviluppo per le Onp e il ruolo delle soft skills    | 8             | Flaviano Zandonai               |               | Venerdì 5 dicembre 2014 (h 9/18)  | Trento |       | <input type="checkbox"/> |
| M05          | 5 x 1000: tra fundraising e aspetti fiscali                                     | 8             | Carlo Mazzini                   |               | Venerdì 30 gennaio 2015 (h 9/18)  | Milano |       | <input type="checkbox"/> |
| R06          | Programmazione e controllo nelle Onp  | 12            | Guido Giovannardi               |               | Venerdì 20 febbraio 2015 (h 9/18)<br>Sabato 21 febbraio 2015 (h 9/13)   | Roma   |       | <input type="checkbox"/> |
| T07          | Corporate fundraising: fare fundraising con le imprese                          | 12            | Alessandra Poggi                | Delli         | Venerdì 13 marzo 2015 (h 9/18)<br>Sabato 14 marzo 2015 (h 9/13)         | Trento |       | <input type="checkbox"/> |
| M08          | Crowdfunding & Personal fundraising: le nuove frontiere dell'online fundraising | 8             | Valeria Vitali                  |               | Venerdì 10 aprile 2015 (h 9/18)   | Milano |       | <input type="checkbox"/> |
| R09          | Social media per il Non Profit  | 8             | Davide Moro                     |               | Venerdì 8 maggio 2015 (h 9/18)  | Roma   |       | <input type="checkbox"/> |
| M10          | Diritto del lavoro per le Onp   | 12            | Natalia Paci                    |               | Venerdì 29 maggio 2015 (h 9/18)<br>Sabato 30 maggio 2015 (h 9/13)       | Milano |       | <input type="checkbox"/> |
| T11          | Quale marketing per le organizzazioni Non Profit?                               | 12            | Vittorio Visetti                |               | Venerdì 19 giugno 2015 (h 9/18)<br>Sabato 20 giugno 2015 (h 9/13)       | Trento |       | <input type="checkbox"/> |
| R12          | Raccogliere Fondi attraverso Lasciti testamentari                               | 12            | Stefano Malfatti                |               | Venerdì 25 settembre 2015 (h 9/18)<br>Sabato 26 settembre 2015 (h 9/13) | Roma   |       | <input type="checkbox"/> |
| M13          | Fundraising per la cultura  | 8             | Marianna Martinoni              |               | Venerdì 16 ottobre 2015 (h 9/18)  | Milano |       | <input type="checkbox"/> |
| M14          | L'Accesso ai Fondi Europei 2014/2020  | 12            | Tiziano Blasi                   |               | Venerdì 13 novembre 2015 (h 9/18)<br>Sabato 14 novembre 2015 (h 9/13)   | Milano |       | <input type="checkbox"/> |
| T15          | Aspetti civilistici e fiscali per le Onp  | 12            | Morena Saltini                  |               | Venerdì 13 novembre 2015 (h 9/18)<br>Sabato 14 novembre 2015 (h 9/13)   | Trento |       | <input type="checkbox"/> |
| M16          | Preparazione e gestione di un Progetto Europeo                                  | 12            | Tiziano Blasi                   |               | Venerdì 20 novembre 2015 (h 9/18)<br>Sabato 21 novembre 2015 (h 9/13)   | Milano |       | <input type="checkbox"/> |
| T17          | Donatori di tempo: le persone sono sempre meglio                                | 12            | Luciano Zanin                   |               | Venerdì 11 dicembre 2015 (h 9/18)<br>Sabato 12 dicembre 2015 (h 9/13)   | Trento |       | <input type="checkbox"/> |
| M18          | Emotional fundraising   | 8             | Vincenzo Russo                  |               | Venerdì 29 gennaio 2016 (h 9/18)  | Milano |       | <input type="checkbox"/> |
| T19          | L'uso del database in una ONP - fundraising e controllo di gestione             | 8             | Mario Consorti                  |               | Venerdì 19 febbraio 2016 (h 9/18)                                       | Trento |       | <input type="checkbox"/> |
| R20          | Partecipare ai bandi delle fondazioni   | 8             | Stefano Oltolini                |               | Venerdì 11 marzo 2016 (h 9/18)  | Roma   |       | <input type="checkbox"/> |
| M21          | Capital raising-Filantropia strategica  | 12            | Lucia Martina<br>Lorenzo Allevi |               | Venerdì 1 aprile 2016 (h 9/18)<br>Sabato 2 aprile 2016 (h 9/13)         | Milano |       | <input type="checkbox"/> |



# CLAUSOLE CONTRATTUALI

## ISCRIZIONE

1. Al fine della validità dell'iscrizione oltre alla scheda, compilata in ogni sua parte e sottoscritta, dovrà essere inviata copia della ricevuta di pagamento della quota di iscrizione tramite posta ordinaria, fax o come allegato di posta elettronica ai seguenti recapiti:

• SIMES S.N.C. - Via Kufstein, 5 - 38121 Trento (TN)  
P.Iva e Cod. Fisc.: 02108970225

• **Contatti per iscrizioni: Alessandro Duranti**  
Mobile: **333 4986141** - Fax: 0461 1866411  
E-mail: [serviziocommerciale@confinionline.it](mailto:serviziocommerciale@confinionline.it)

2. La fattura della quota di iscrizione, al netto di eventuali spese bancarie, sarà inviata solo a pagamento avvenuto.

3. Gli omaggi compresi nella sottoscrizione del "PACCHETTO SUPER" e "MAXI" vengono destinati all'indirizzo indicato all'interno dei "DATI PER LA FATTURA" del modulo d'iscrizione, in seguito al saldo dell'intera quota d'iscrizione e /o di tutte le rate previste.

## MODALITÀ DI PAGAMENTO

L'iscrizione al corso si intenderà confermata con la ricezione del pagamento, tramite:

(ATTENZIONE: indicare sempre, nella **causale di pagamento**, nome e cognome del corsista ed eventuale **denominazione dell'Organizzazione** di appartenenza)

1. Bonifico Bancario intestato a:

SIMES S.N.C. - Via Villa Maria, 43 - 38123 Trento (TN)  
IBAN: IT 30 J 0801334290000000308959  
Cassa Rurale di Aldeno e Cadine

Bonifico Bancario intestato a:  
SIMES S.N.C. - Via Villa Maria, 43 - 38123 Trento (TN)  
IBAN: IT 48 K 0830401833000009333336  
Cassa Rurale di Trento

Bonifico Bancario intestato a:  
SIMES S.N.C. - Via Villa Maria, 43 - 38123 Trento (TN)  
IBAN: IT 50 L 052160180000000001753  
Credito Valtellinese

2. Poste Italiane; Versamento tramite Bollettino Postale o Postagiuro sul C/C intestato a:

SIMES S.N.C. - Via Villa Maria, 43 - 38123 Trento (TN)  
IBAN: IT 82 W 0760101800000004360729

Le **condizioni contrattuali** complete sono disponibili sul portale organizzativo all'indirizzo:  
[http://www.confinionline.it/it/principale/Formazione/Corsi\\_di\\_formazione/clusolecontrattuali.aspx](http://www.confinionline.it/it/principale/Formazione/Corsi_di_formazione/clusolecontrattuali.aspx)

## Inserisci i tuoi dati

### DATI DEL PARTECIPANTE

Nome \_\_\_\_\_ Cognome \_\_\_\_\_

Tel. \_\_\_\_\_ E-mail \_\_\_\_\_

### DATI PER LA FATTURA

Ragione Sociale o Nome e Cognome (se privato) \_\_\_\_\_

Via \_\_\_\_\_ N. \_\_\_\_\_ CAP \_\_\_\_\_

Città \_\_\_\_\_ Provincia \_\_\_\_\_

Partita IVA \_\_\_\_\_ Codice Fiscale \_\_\_\_\_

Tel. \_\_\_\_\_ Cell. \_\_\_\_\_ E-mail \_\_\_\_\_

Consenso per il trattamento dei dati personali:  Sì

Consenso per la comunicazione dei dati personali a terzi per loro usi promozionali:  Sì

\_\_\_\_\_

Data

\_\_\_\_\_

Firma leggibile per accettazione clausole  
(con timbro se Organizzazione o Ente)